

DU BRENNST FÜR TECHNIK? #komminsrollen

Wir suchen sofort zur Verstärkung unserer Teams:

Mitarbeiter Vertrieb Maschinen-, Anlagenbau / Key Account Manager (m/w/d - Vollzeit)

Unsere Aufgaben für Sie:

- Pflege und Ausbau von Beziehungen zu relevanten Ansprechpartnern bei namhaften Automobilherstellern
- Betreuung unserer Key Account Kunden bei technischen Fragestellungen
- Akquise von Neukunden
- Begleitung der laufenden Projekte und Akquisition neuer Projekte
- Vorbereitung und Durchführung von Preisverhandlungen und die damit verbundene Kalkulation und Angebotserstellung
- Durchführung von Markt- und Wettbewerbsanalysen

Ihr Profil:

- erfolgreich abgeschlossenes Studium im Bereich Maschinenbau oder vergleichbares Studium, Abschluss als Techniker oder Berufsausbildung idealerweise mit mehrjähriger Erfahrung in der Projektierung und dem Vertrieb im Maschinen- und Anlagenbau, Karosseriebau und Endmontage
- idealerweise gute Vernetzung in der internationalen Automobilindustrie und deren Zulieferindustrie
- Verhandlungsstarkes und seriöses Auftreten beim Kunden
- sehr gute Englischkenntnisse
- selbständige Arbeitsweise, hohes Engagement und Teamfähigkeit
- fundierte MS-Office-Kenntnisse
- Reisebereitschaft zu den Standorten unserer Kunden im In- und Ausland

Bei uns profitieren sie mehrfach:

- von einer herausfordernden, verantwortungsvollen und abwechslungsreichen Tätigkeit in einem motivierten, dynamischen Team
- hohe Eigenverantwortung bei flachen Hierarchien mit kurzen Entscheidungswegen
- von guten Entwicklungsmöglichkeiten und Verwirklichung
- von zukunftsorientierter, internationaler Unternehmensausrichtung
- von einer respektvollen und wertschätzenden Unternehmenskultur
- von attraktiver Vergütung
- von einem betrieblichen Gesundheitsmanagement
- von einer liebenswerten, ländlichen Region