

Stelleninformationen

Stadt	Berlin
Berufserfahrung	Einsteiger

Stellenbeschreibung

Wir möchten Dich fördern und fordern und freuen uns, wenn wir Dich im Zuge Deines Studiums durch den Einblick in unser Unternehmen mit praxisrelevantem Know-how versorgen können, dass Dich auch nach Deinem Studium weiter nach vorne bringt.

elearnio.com macht Mitarbeiterwachstum skalier- und messbar. Mit unserer innovativen Software as a Service Lösung helfen wir wachstumsstarken Unternehmen beim Onboarding Ihre Mitarbeiter und digitalisieren Einarbeitungsschritte, z.b. durch interaktive Inhalte (Video, Audio, ScreenRecord oder VoiceRecord), geben dem Mitarbeiter vom ersten Tag an eine klare Perspektive und den Unternehmen eine einfache Möglichkeit zur Auswertung.

Für die nächsten strategischen Schritte möchten wir mit Dir elearnio.com weiter voran treiben. Es warten spannende Aufgaben als Werkstudent/in Business Development in der direkten Zusammenarbeit mit dem Gründerteam auf Dich.

Deine Aufgaben

- Wettbewerbs- & Marktanalyse
- Qualifizierung bestehender Zielkunden für elearnio.com
- Terminvereinbarung mit potentiellen Leads
- Pflege aller relevanten Daten im CRM System
- Unterstützung beim Onboarding neuer Kunden

Voraussetzungen

- Eingeschriebene/r Student/in
- Du bringst professionelles Kommunikationsgeschick mit und kannst gut auf Leute zugehen
- Durch Dein positives und kompetentes Auftreten fällt es Dir leicht, Vertrauen aufzubauen
- Du verfügst über analytische Fähigkeiten und hinterfragst Aufgaben im Detail
- Du bist mit MS-Office Anwendungen (insbesondere Excel) bestens vertraut
- Selbstständiges, strukturiertes und präzises Arbeiten
- Eigeninitiative, Teamfähigkeit und organisatorisches Geschick
- Sehr gute Deutsch- und Englischkenntnisse in Wort und Schrift
- Deine Verfügbarkeit liegt bei mindestens 10 Stunden/Woche

Vorteile

- Anspruchsvolle Aufgaben in einem Early Stage Startup
- Arbeiten und Lernen im spannendsten Innovationshubs Deutschlands - die Factory Berlin (Mitte)
- Direkte Zusammenarbeit mit einem erfahrenen Gründerteam (Aroundhome, Tourlane, Statista)
- Starker Erfahrungstransfer im Bereich Sales (www.successandfriends.com)
- Kollegen mit denen man auch mal ein Bier trinken gehen kann
- Respektvoller Umgang auf Augenhöhe, jeder lernt von jedem